



PLAN DE ACCION INFIDER 2022

OBJETIVO (¿Qué quiero lograr?)	ESTRATEGIA (¿Como?)	METAS	INDICADORES DE LOGRO	RESPONSABLES	RECURSOS ESTIMADOS	TIEMPO			
						TRIMESTRES			
1. Diversificar las Fuentes de fondeo	1.1. Enajenar activos para generar liquidez.	Enajenar el lote 10 de la Villa Olímpica para generar liquidez para la entidad.	Lote enajenado	Gerencia, Dirección administrativa y Financiera, Oficina asesora Jurídica	Humanos				
	1.2. Obtener y mantener la vigilancia especial por parte de la Superintendencia Financiera de Colombia y lograr la segunda mejor calificación a largo y corto plazo, para administrar excedentes de liquidez.	Continuar con el proceso para poder acceder a la vigilancia de la SFC y Continuar con el proceso para lograr la segunda mejor calificación a largo y corto plazo, con el fin de poder administrar los excedentes de liquidez.	Vigilancia lograda y calificación mejorada	Comité de Gerencia	Humanos \$				
2. Incrementar los ingresos operacionales	2.1 Gestionar y ejecutar proyectos	Gestionar y ejecutar un proyecto en esta vigencia.	proyecto gestionado y ejecutado	Gerente, director administrativo y financiero, profesionales universitarios (Comercial)	Humanos \$				



	2.2 Incrementar la colocación	Incrementar y sostener la colocación de recursos.	Colocación incrementada y sostenida	Gerente, director administrativo y financiero, profesionales universitarios (Comercial)	Humanos \$				
	2.3 Continuar con la administración de recursos a través de convenios y contratos.	Incrementar la administración de recursos a través de convenios y contratos, continuar con su administración.	Contratos y convenios para la administración de recursos incrementados	Gerente, director administrativo y financiero, profesionales universitarios (Comercial)	Humanos \$				
	2.4 Realizar alianzas comerciales con otras entidades	Realizar al menos dos (02) alianzas comerciales con otras entidades.	Alianzas realizadas	Gerente, director administrativo y financiero, profesionales universitarios (Comercial)	Humanos \$				
3. Gestionar nuevos clientes y fortalecer las relaciones con nuestros grupos de valor.	3.1. Prestar un servicio personalizado a través de la asesoría técnica.	Realizar visitas para asesoría técnica en hacienda pública y atender permanente sus consultas	Visitas realizadas	Gerente, director administrativo y financiero, profesionales universitarios (Comercial)	Humanos \$				
	3.2 Invertir en aplicaciones tecnológicas que permitan modernizar las relaciones con nuestros clientes y grupos de interés.	Invertir al menos en una aplicación tecnológica que permita modernizar la relaciones con nuestros clientes y grupos de interés.	aplicación tecnológica implementada.	Gerente, director administrativo y financiero, profesional en sistemas, asesor jurídico.	Humanos \$				





4. Fortalecer las capacidades operacionales y tecnológicas	4.1 Mantener el Modelo Integrado de Planeación y Gestión MIPG	Continuar con la implementación, actualización y mantenimiento del Modelo Integrado de planeación y Gestión MIPG.	MIPG implementado, actualizado y mantenido.	Comité de MIPG	Humanos \$				
	4.2. Obtener la certificación en el Sistema de Gestión de Calidad.	Continuar con la actualización del Sistema de Gestión de la Calidad para poder lograr la respectiva certificación.	Certificación en calidad obtenida.	Comité de MIPG	Humanos \$				
	4.3. Actualizar la estructura organizacional	Continuar con la actualización de la estructura organizacional del INFIDER.	Estructura Organizacional actualizada.	Dirección administrativa y Financiera	Humanos \$				
	4.4. Actualizar el Plan Estratégico de Tecnologías de la Información - PETI.	Continuar con la actualización del Plan estratégico de tecnologías de la Información PETI.	PETI actualizado.	Comité de Gerencia y profesional en sistemas.	Humanos \$				

Proyectó: **Comité de Gerencia**

Revisó: **Comité de Gerencia**

